

Domitille MEFFRE – 44 ans
mariée, 1 enfant
nationalité française

1, lieu-dit le Haut Beaucé
72260 Moncé-en-Saosnois

+33 (0)6 60 31 42 71
domitillebrillaud@gmail.com



2023 – Formation praticienne IA2P, Institut de l'Analyse de la Personnalité Professionnelle
2003 – DESS Finance d'Entreprise, Université de Rennes I
2001 – MSG, Paris Dauphine

Langues : Anglais (opérationnel), Espagnol (intermédiaire)

Informatique : Pack Office, SAP, BO, Ciel Compta
Activités & Sport : théâtre, opérette, visite hôpitaux, dessin, vélo, scoutisme

COMPETENCES

- ✧ Formation et accompagnement personnalisé des jeunes dans l'apprentissage
- ✧ Management d'équipe et leadership
- ✧ Compétences financières fortes : Business Analyse (piloter une Business Unit, construire & analyser des modèles de rentabilité offre / client, élaborer P&L / Business Plan, pricing, tarification, analyse marché), Business partnering (bras droit du DG quant à l'optimisation de la performance, accompagner les négociations), Planification stratégique (concevoir/modéliser un plan stratégique visant à une prise de décision opérationnelle)
- ✧ Compétences humaines : excellente communication, bienveillance, écoute et enthousiasme

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES & ASSOCIATIVES

- Depuis 2023 **Fondatrice Talentueux-Heureux, Indépendant**
Analyste de la personnalité professionnelle
- Conseil en orientation scolaire et professionnelle
 - Bilan de personnalité professionnelle
 - Membre IA2P, Institut de l'Analyse de la Personnalité Professionnelle
- Plus d'informations sur : <https://www.talentueux-heureux.com>
- 2022 - 2023 **Ecce Homo, Jérusalem**
Responsable accueil Musée / hôtellerie
- Accueil des touristes et prestataires
 - Secrétariat en tout genre
 - Formation volontaires
- 2021 - 2022 **Ecole Jules Verne, Le Mans (France)** – Ecole primaire membre de l'association Espérance Banlieue venant en aide aux enfants en difficulté et décrochage scolaire
Assistante professeur
- Soutien scolaire individuel
 - Animation de groupes récréation / repas
- 2020 - 2021 **Nairobi Accueil, Nairobi (Kenya)** – membre de la Fédération Internationale des Accueils Français et Francophones d'expatriés (FIAFE)
Responsable Financier & Organisation Evènements – Association regroupant une 50aine de familles
- Pilotage financier : responsable des flux de trésorerie, du budget et du suivi financier de l'association
 - ✧ Elaboration du business plan du marché de Noël avec l'intervention de 40 artisans, garant de l'équilibre budgétaire entre les entrées et sorties
 - Organisation d'évènements (bureau composé de 4 membres) : activités sportives (hebdomadaire), cafés rencontre (mensuel), visites culturelles (2/trimestres), soirées (trimestriel), partenariat entreprises, etc.
- 2016 - 2019 **GFK France, Suresnes (France)** – CA 64 M € / 300 collaborateurs / 4^{ème} sur le marché des instituts de sondage
Financial Business Partner – Entités ISL CRF & Marketing Scan ~ CA 25 M €
- Business Partnering : accompagnement du DG dans la stratégie de croissance et d'optimisation de performance de l'entreprise
 - ✧ Porteur du plan social 2017 impliquant la fermeture des activités terrains (face à face, téléphonique) & qualitatives
 - Pilotage financier et garant du suivi d'activité auprès de la maison mère en Allemagne : avec le support d'une équipe de 2 personnes, assister les opérationnels au quotidien ainsi que lors des négociations clients, proposer des actions d'amélioration et mettre en place les recommandations Groupe

- 2015 **HEINEKEN France, Rueil-Malmaison (France)** – CA 1,8 Mds € / 5,7 M litres vendus / 15 marques / 3 brasseries
Responsable Contrôle de Gestion Commercial – Direction Alimentaire (vente en Grande Distribution) ~ CA 1 Md €
- Animation du processus budgétaire : construction du budget, élaboration des reporting, accompagnement des opérationnels sur les plans d’actions correctives
 - ✧ Résultats obtenus : Marge Brute 2015 +10% vs prévision
 - Business Partnering : support financier lors des négociations, réalisation de simulations et analyses en vue d’actions correctives, rentabilité des stocks à risque
 - ✧ Porteur du projet catalogue tarifaire 2016 avec la collaboration des directions commerciale, achat et fiscalité
 - Garant de la rentabilité financière des innovations et améliorations des produits ou points de vente : élaboration de business plan, validation faisabilité technique et logistique
 - ✧ Réalisation du business plan de la vente sous format box dans les PMS (petites & moyennes surfaces)
- 2003 - 2015 **BOUYGUES TELECOM, Issy-les-Moulineaux (France)** – CA 4,7 Mds € / 13 M clients
- 3 ans **Contrôleur Financier Business Unit** – Direction MVNO (Mobile Virtual Network Operator) ~ CA 150 M€
- Etude / Veille marché MVNO
 - Réponse appels d’offre avec les équipes commerciale, juridique et réseau : pricing, business plan, test compétitivité, faisabilité technique sur réseau mobile ...
 - Pilotage de la prévision des ventes en collaboration avec le contrôle de gestion et la stratégie
 - ✧ Gestion des négociations lors des évolutions du marché liées à la généralisation de l’illimité (2012) et au déploiement du réseau 4G (2013)
 - ✧ Résultats obtenus : Marge Brute 2013 +12% vs prévision
 - ✧ Management d’équipe : 4 pers.
- 2 ans **Responsable Contrôle de Gestion Business Unit** – Département Financier - Pôle activités connexes ~ CA 160 M€
- Pilotage financier de la BU : contrôle budgétaire, revue des forecasts, suivi du compte de résultat dans son ensemble
 - Construction du reporting financier mensuel à destination du management
 - ✧ Réalisation du business plan de l’activité « Véhicule connecté » coentreprise avec PSA
- 4 ans **Business Analyst** – Département Financier – Pôle Commercial Entreprise ~ CA 370 M€
- Analyse rentabilité des offres mobile & fixe
 - ✧ Construction du modèle de répartition des coûts selon la méthode ABC (Activity Based Costing)
 - Création et revue mensuelle d’indicateurs de performance à destination du CoDir
 - ✧ Conception et modélisation de la stratégie à 3 ans débouchant sur la mise en place d’un plan d’action opérationnel
 - ✧ Réalisation de benchmarks sur le marché des Telecom européen en collaboration avec les cabinets AT Kearney & Oliver Wyman
- 3 ans **Contrôleur de Gestion** – Département Financier – Pôle Fonctions Support
- Animation du processus budgétaire
 - Elaboration des clôtures
 - Etablissement du reporting financier à destination du management
- 2001 - 2002 **GROUPE FIDELIO, Paris (France)** - Cabinet d’Expertise Comptable (PME, groupes industriels & cabinets d’avocat)
Auditeur financier junior (CAC / Expertise)
- Missions de commissariat aux comptes et d’expertise comptable