

# POR QUE OS HOMENS MENTEM?



**LivroDeUnicaPagina**



## **POR QUE OS HOMENS MENTEM?**



**POR FAVOR, COLOQUE O DEDO EM CIMA DESSE LINK E  
COMPARTILHE ESSA IDEIA: [WWW.LIVRODEUNICAPAGINA.COM](http://WWW.LIVRODEUNICAPAGINA.COM)**



## ***CONHEÇA OS 5 PRINCIPAIS MOTIVOS PARA O SEU MELHOR AMIGO MENTIR***

Peguei carona nas ideias para descobrir algumas verdades, porém, acabei descobrindo que uma verdade verdadeira, na realidade, apresenta várias outras mentiras paralelas dentro do mesmo fato que era considerado uma verdade absoluta e inquestionável.

Dito isto, todas as verdades criadas pelo homem são, de fato, uma mistura de verdades e de mentiras, ou seja, se há uma maioria que acredita que algo é verdadeiro, então, faz-se a declaração consensual da verdade, mesmo que haja uma porção considerável de mentira no meio dessa verdade que acabou de ser criada e estabelecida.

Para as mentiras, funciona basicamente de forma semelhante, isto é, toda mentira é uma mistura de algo verdadeiro e de algo falso, por isso, se há consenso de que algo é falso. Então, essa nova mentira recebe o selo e a declaração de falsidade, ainda que haja uma grande porção de verdade dentro dessa mentira que acabou de ser confirmada. Além disso, há que diga que uma mentira dita repetidas diversas vezes se transforma numa grande verdade, principalmente para o repetidor dessa mentira.

Diga se de passagem que as verdades e mentiras criadas e contadas pelos humanos são sempre relativas, visto que, os homens têm emoções, por isso, eles distorcem tanto as verdades quanto as mentiras conforme as suas visões e interesses particulares.

Por outro lado, as verdades e mentiras naturais, ou seja, aquilo que a natureza definiu como mentira, ou, como verdade, por norma, é mais confiável, uma vez que, a natureza não tem emoções para distorcer estas verdades e mentiras como os homens emocionais e imprudentes o fazem.

Sendo assim, os homens, sabiamente, podem distorcer, negar, ou, validar qualquer verdade, ou, mentira natural, adaptando-as conforme as suas próprias visões e interesses almejados.

Em síntese, as diversas maneiras de pensar transforma os homens em verdadeiros deuses que têm poderes soberanos para mentir com convicção, por isso, constroem as suas verdades inquestionáveis usando como alicerce as grandes mentiras, assim como, criam as inverdades absolutas usando as grandes verdades que há muito tempo estão estabelecidas.

## **AGORA VEJA OS 5 PRINCIPAIS MOTIVOS PELOS QUAIS OS HUMANOS MENTEM.**

Sabemos que a mentira é uma parte intrínseca da experiência humana, e todos nós, em algum momento, já mentimos ou fomos enganados. Dessa maneira, a capacidade de mentir é exclusiva dos seres humanos, além disso, ainda desempenha um papel complexo em nossas interações sociais. No entanto, entender por que mentimos não é uma tarefa fácil, mas, exploraremos cinco dos motivos subjacentes que levam os seres humanos a mentir, além do mais, examinaremos a natureza multifacetada da mentira em nossa sociedade.

- 1. Autoproteção e preservação:** uma das principais razões pelas quais os seres humanos mentem é para se proteger ou para proteger os outros de possíveis danos emocionais, físicos ou sociais. Em algumas situações, a mentira pode ser uma estratégia defensiva usada para evitar confrontos, conflitos ou punições. Pois, o medo de ser julgado, rejeitado ou prejudicado, muitas vezes motiva as pessoas a ocultar a verdade, ou criar narrativas falsas.
- 2. Benefício pessoal:** A busca pelo benefício pessoal é outro motivo comum para a mentira. Por exemplo, as pessoas podem mentir para obter vantagens financeiras, promoções no trabalho, reconhecimento social ou até mesmo para evitar responsabilidades indesejadas. Sendo assim, a mentira pode ser vista como uma forma de manipulação para alcançar objetivos individuais, muitas vezes às custas dos outros.
- 3. Preservação de relacionamentos:** as relações humanas são complexas e, às vezes, a mentira é usada como uma estratégia para preservar ou proteger relacionamentos importantes. Às vezes, as pessoas mentem uma narrativa falsa para evitar machucar os sentimentos de alguém, para evitar conflitos entre

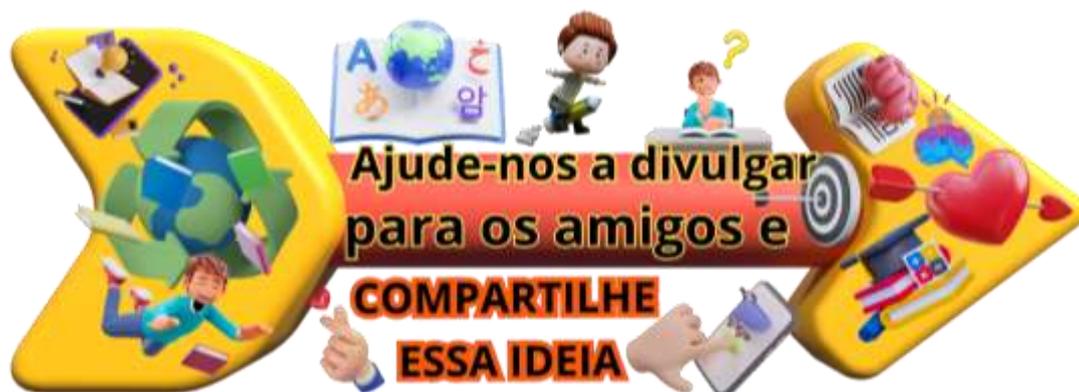
amigos, familiares ou parceiros românticos, ou, ainda, para manter uma aparência de harmonia. Não se pode esquecer que embora essas mentiras possam ser motivadas pelo desejo de manter a paz, elas podem criar um terreno fértil para desconfiança e ressentimento.

**4. Pressões sociais e normas culturais:** as normas sociais e culturais exercem uma influência significativa sobre o comportamento humano, inclusive em relação à mentira. Por essa razão, em certas sociedades, pode-se esperar que as pessoas escondam certas informações ou mintam para preservar a harmonia social ou proteger a reputação da família. Além disso, a pressão para se adequar a padrões de beleza, sucesso ou comportamento socialmente aceitos também pode levar as pessoas a mentir sobre suas realizações ou aparência.

**5. Autoimagem e autoestima:** A busca por uma autoimagem idealizada pode ser um fator motivador para a mentira, por isso, as pessoas podem sentir a necessidade de projetar uma imagem mais positiva de si mesmas para aumentar a autoestima ou evitar o julgamento dos outros. Isso pode envolver a mentira sobre habilidades, experiências ou realizações, em um esforço para se sentirem mais valorizadas ou aceitas.

**6.**

Por fim, apesar de a mentira ser uma parte intrínseca da natureza humana, é importante reconhecer que ela nem sempre é justificável. Embora existam circunstâncias em que a mentira possa parecer uma escolha inevitável, a honestidade e a transparência geralmente são fundamentais para construir relacionamentos saudáveis e uma sociedade confiável. Finalmente, compreender os motivos subjacentes que levam os seres humanos a mentir pode ajudar-nos a abordar esses comportamentos de forma mais compassiva e a promover uma cultura de comunicação aberta e sincera.



**POR FAVOR, COLOQUE O DEDO EM CIMA DESSE LINK E  
COMPARTILHE ESSA IDEIA: [WWW.LIVRODEUNICAPAGINA.COM](http://WWW.LIVRODEUNICAPAGINA.COM)**



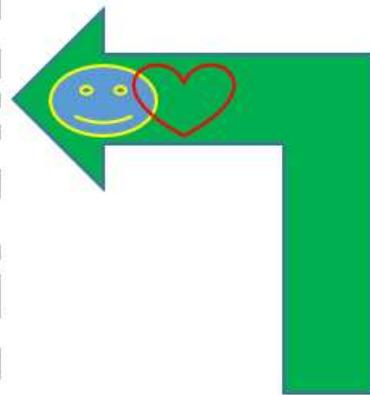


AGORA FAÇA A DOAÇÃO DO VALOR JUSTO QUE VOCÊ IMAGINOU QUE ESSE MINI-LIVRO MERECE! Ajude-nos a manter esse projeto, depósito em PIX e BITCOIN.

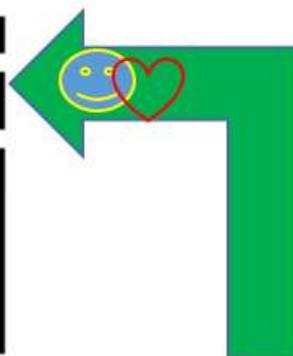


Faça o seu PIX de qualquer valor

Copie e cole a chave do pix: [nnnotsero@gmail.com](mailto:nnnotsero@gmail.com)



BTC LIGHTNING NETWORK



BTC PELA REDE NORMAL



[CLIQUE AQUI para continuar lendo gratuitamente os milhares de manuais para leituras rápidas, escrito por este autor.](#)

[CLIQUE AQUI para conhecer a nossa biblioteca de artes digitais/NFTs](#)

## ABOUT THE AUTHOR

### Filosofoandarilho

É AUTOR DE TRÊS OUTRAS OBRAS INÉDITAS: MANUAL DE VENDAS ANITICRISE DO EMPRESÁRIO E DO EMPREENDEDOR, CASCATA DAS EMOÇÕES E SEGREDOS DAS EMOÇÕES, TAMBÉM É O CRIADOR DA TEORIA DO EFEITO CASCATA DAS EMOÇÕES.



SÃO MILHARES MINI-LIVROS ESCRITOS E PUBLICADOS POR ESSE AUTOR DISRUPTIVO

FOI O PRIMEIRO A DESCREVER AS RESULTANTES DAS EMOÇÕES, TAMBÉM POSTULOU A LEI NATURAL DA UNICIDADE E COMPETIÇÃO PELA UNICIDADE. É UM ESCRITOR INOVADOR E DISRUPTIVO, COM OS PSEUDÔNIMOS DE UnicaPagina, HistoriaDeUnicaPagiana, PaginaUnica, FilosofiaColoquial, FilosofiaPopular e LivroDeUnicaPagina, UmaUnicaPalavra, UmaUnicaFrase e UmUnicoParagrafo, FrasesFeitas, dentre muitos outros...

Copyright © 2023 NOTSERO SEVLA SEUGIRDOR

Todos os direitos reservados:

Os personagens e eventos retratados neste livro são fictícios, exceto o próprio autor. Qualquer semelhança com pessoas reais, vivas ou mortas, é coincidência e não é pretendida pelo autor.

Nenhuma parte deste livro pode ser reproduzida ou armazenada em um sistema de recuperação ou transmitida de qualquer forma ou por qualquer meio, eletrônico, mecânico, fotocópia, gravação ou de outra forma, sem a permissão expressa por escrito do editor.

Primeira edição deste autor e foi produzido de forma independente no Brasil, 2023