

## ברוכים הבאים לעולם של B2B דיגיטל!

**בניית מערכת יחסים יציבה וחזקה עם קהל הלקוחות שלכם היא ההתמחות שלנו.  
נחזק את הקשר שלכם עם הלקוחות באמצעות כתיבת תוכן והפצתו בדיגיטל.  
נאתר עבורכם מקבלי החלטות באמצעות שירותי המידענות והטלמרקטינג שלנו.**



### שיווק מערכת יחסית בדיגיטל

שליחת מסר דיגיטלי, ניתן להעביר מידע, שאלה, בקשה או להביע דעה. בעוד שבשוק מוצרי הצריכה (B2C), מצפים לקליק על כפתור הקנייה כתוצאה משליחת המסר הדיגיטלי, במגזר ה-B2B הביקוש אינו תמיד מיידי. על מנת שהלקוחות יפנו כאשר מתעורר הביקוש נדרש לשמור על מערכת יחסים קבועה ורציפה על ציר הזמן. הדיגיטל מעמיד כיום כלים מתקדמים ויעילים המאפשרים לשמר את הקשר האישי מול כמות רבה של מקבלי החלטות לאורך זמן וביעילות.

**אצלנו קוראים לזה שיווק מערכות יחסים - Personal Marketing Relationship**

### למה אנחנו



שיווק מערכת יחסים הינה תפיסה שיווקית מודרנית המשמרת את הקשר ספק-לקוח ומתאימה במיוחד לחברות מסחריות ועסקים הפועלים בשוקי ה-B2B. בניית אסטרטגיית שיווק מנצחות, המשלבות מגוון כלים דיגיטליים חדשניים הינה ליבת העיסוק שלנו. אנו מתמחים בשימור קשר אישי ורציף עם קהל הלקוחות שלכם ופועלים להרחבתו באמצעות אסטרטגיית תוכן חכמה בדיגיטל. אסטרטגיית התוכן מותאמת בדיוק עבורכם וכוללת תוכן מעניין ועדכני עבור לקוחות קיימים ופוטנציאליים. פעילות זו מייצרת לכם מובילות מקצועית בענף בו אתם פועלים ומרחיבה את הפעילות המסחרית שלכם.

**אצלנו תמצאו ידע מעמיק, טכניקות שיווק מעניינות וכלי מכירה חדשניים שיציבו אתכם כמובילים בתחום עיסוקכם.**

### איתור מקבלי החלטות

חברות וארגונים עסקיים מחפשים לפרוץ לשווקים חדשים ולאתר לקוחות נוספים. מסרים שיווקיים כתובים היטב המוזרמים לרשת על תשתית דיגיטלית הנכונה מגבירים את החשיפה לשווקים וקהלים נוספים. מנהלים בעסקי ה-B2B מנסים לאתר את מקבלי ההחלטות לצורך ההתקשרות העסקית. שתי המחלקות שלנו עומדות לרשותכם:  
**מידענות** – מאתרת שווקים ולקוחות חדשים. **טלמרקטינג** – מאתרת מקבלי החלטות ומתאמת שיחות מכירה. **אצלנו תרחיבו את הפעילות העסקית לשווקים חדשים.**