

רמי חדאד

ניהול תהליכים, חשיבה אסטרטגית, בניית חברות

פרופיל

- בעל ניסיון עשיר של מעל 16 שנים בניהול וקידום חברות לרבות ניהול מערך המכירות, קידום שיתופי פעולה אסטרטגיים, הגברת חשיפה והגדלת היקף המכירות
- ניסיון רב בניהול והובלת עובדים ומנהלים באמצעות עידוד וטיפוח חשיבה יזמית ויצירתית
- ניסיון עשיר בכתיבת תכנים פדגוגיים בתחומי הטכנולוגיה והמדעים לרבות העברת קורסים וניהול הרצאות וכנסים בתחומים שונים
- ניסיון רב בפיתוח אסטרטגיות מכירה, בניית תכניות שיווק B2B ו-B2C וכן תכניות התייעלות
- בעל כשורי תכנון וביצוע פרקטיים, יכולת מוכחת של הוצאה מן הכח אל הפועל, מכוונות להשגת יעדי צמיחה עסקית וכן יכולת ניהול סיכונים
- **מחפש תפקיד ניהולי ומאתגר**

השכלה

- 2020-2021 **חבר בצוות מחקר בטכניון בשילוב לימודי תואר שני עם תזה**
- 2010 **חבר בלשכת עורכי הדין**
- 2009-2005 **תואר LL.B. במשפטים | הקריה האקדמית אונו**
- 2000 **הנדסאי טכנולוגי בטכ"מ | מכללת מרום ציון**
- 2000-1996 **12 שנות לימוד ובגרות מלאה | תיכון קריית הנוער**
• התמחות במנחות פיזיקה-מחשבים

ניסיון תעסוקתי

- 2015-היום **סמנכ"ל ומנהל חטיבה | חברת ITEC**
 - ניהול החטיבה לרבות פיתוח עסקי, התוויית אסטרטגיה ומדיניות, התייעלות ושיפור תהליכי עבודה
 - ניהול מערך המכירות לרבות הגדלת הפוטנציאל העסקי והיקף הרווחיות (הגדלת מערך המכירות לכ- 8 מיליון ש"ח בשנה)
 - בניית תכניות עבודה רב שנתיות ושנתיות, כולל בניית תקציב ודרכי פעולה
 - ניהול צוות של מהנדסים ומנהלי מכירות לרבות ניסו העובדים, הכשרה מקצועית והנעה לעמידה ביעדים עסקיים של החברה
 - איתור חברות, נציגויות ושותפים עסקיים בחו"ל
 - קידום שיתופי פעולה אסטרטגיים עם שותפים פוטנציאליים וניהול שת"פים עסקיים קיימים
 - בניית כלי מדידה כמותיים של המכירות בחברה לטובת מעקב ושליטה במדדים כספיים
 - ניהול השיווק והיח"צ של החברה לקידום המותג, הגדלת חשיפה וחזירה לשוקים נוספים
 - השתתפות בכנסים טכנולוגיים בחו"ל
 - התנהלות שוטפת מול ספקים בארץ ובחו"ל לרבות ניהול מכרזים, השוואת הצעות מחיר, ניהול מו"מ וסגירת הסכמים שנתיים
- 2015-2009 **מנכ"ל-ל מייסד | חברת Robotix**
 - ניהול החברה לרבות פיתוח עסקי ואסטרטגי, בניית תכניות עבודה תוך התייעלות ושיפור ביצועים
 - פיתוח מערכי למידה, תכנים פדגוגיים ופרויקטים מורכבים בתחום הרובוטיקה ומערכות ייצור ממוחשבות
 - הגדלת הפוטנציאל העסקי והגדלת היקף הרווחיות (מחזור של מיליון שקל בשנה)
 - ניהול צוות של עשרות מדריכים לרבות ניסו המדריכים, שיבוץ בקורסים השונים, הדרכה והכשרה מקצועית וניוד העובדים
 - ניהול מערך המכירות לרבות הובלת תהליכי מכירה משלב הצעת המחיר, ניהול משא ומתן, סימולציות ועד סגירת הסכמים שנתיים
 - יצירת שיתופי פעולה עסקיים והגדלת היקף בפריסה ארצית
- 2009-2006 **מנהל בית ספר שדה | החברה להגנת הטבע**
 - ניהול אדמיניסטרטיבי-חינוכי של בית הספר לרבות הובלת חזון, פיתוח עסקי ובניית תקציב שנתי
 - קביעת מדיניות ותרבות בית-ספרית, יישום והפעלת תכניות חינוכיות
 - כתיבת תכניות עבודה שנתיים לרבות מעקב ובקרה
 - הובלה ופיתוח מקצועי של הצוות החינוכי וכ- 40 מדריכים ומנחים
- 2006-2005 **שותף - מייסד | חברת ינשוף**
 - הקמת החברה לרבות תכנון, התוויית מדיניות ואסטרטגיה/פיתוח מוצר ייחודי בתחום טכנולוגי למידה
 - פיתוח עסקי לרבות תכנית עסקית, ניסו שותפים עסקיים וציאה לניסו משקיעים
 - מכירת החברה - אקזיט לרבות ניהול וליווי תהליך המכירה
- 2005-2004 **מנהל מרכז טכנולוגיה, מדע וטבע | הסוכנות היהודית, ניו יורק**
 - ניהול שוטף של מרכז ההדרכה בתחומי טכנולוגיות, מדע וטבע
 - ניהול צוות של 16 עובדים ומדריכים במרכז לרבות ניסו העובדים, הכשרה והדרכה, סידורי עבודה, תעדוף משימות וליווי אישי ומקצועי

שירות צבאי

- 2003-2000 **שירות מלא כלוחם | נח"ל**
• שחרור בדרגת סגן



פרטים אישיים

רמי חדאד
נשוי + 3
1982
0543100149
ראש העין
Rami1410@gmail.com

שפות

עברית - שפת אם
אנגלית - טובה מאד

תוכנות ויישומי מחשב

